

KUS | gründung

**In Gründung
wachsen**



KUS-Gründungskompass

www.kus-pfaffenhofen.de/gruendung

„Jede große Pflanze beginnt als kleiner Samen – so wie jede erfolgreiche Gründung mit einer Idee startet.“

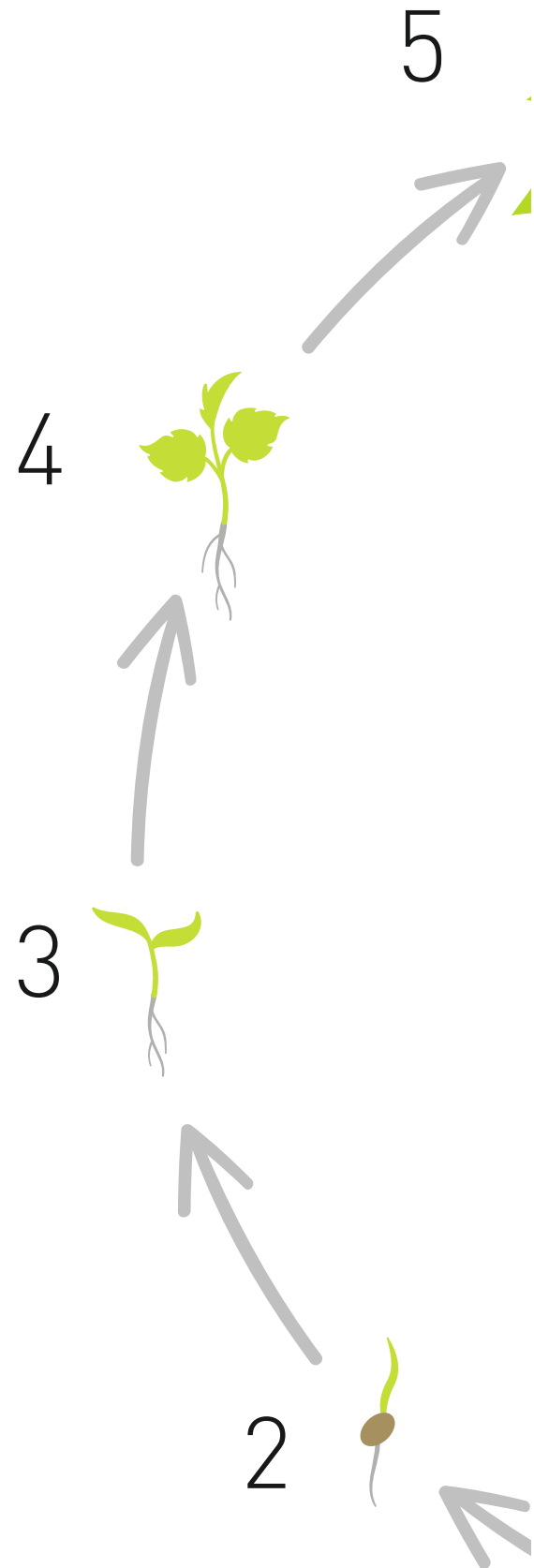
Du hältst jetzt deinen **KUS-Gründungskompass** in den Händen. Er zeigt dir Schritt für Schritt, wie aus deiner Idee ein stabiles, wachsendes Unternehmen wird – so wie aus einem kleinen Samen ein kräftiger Hopfen wächst.

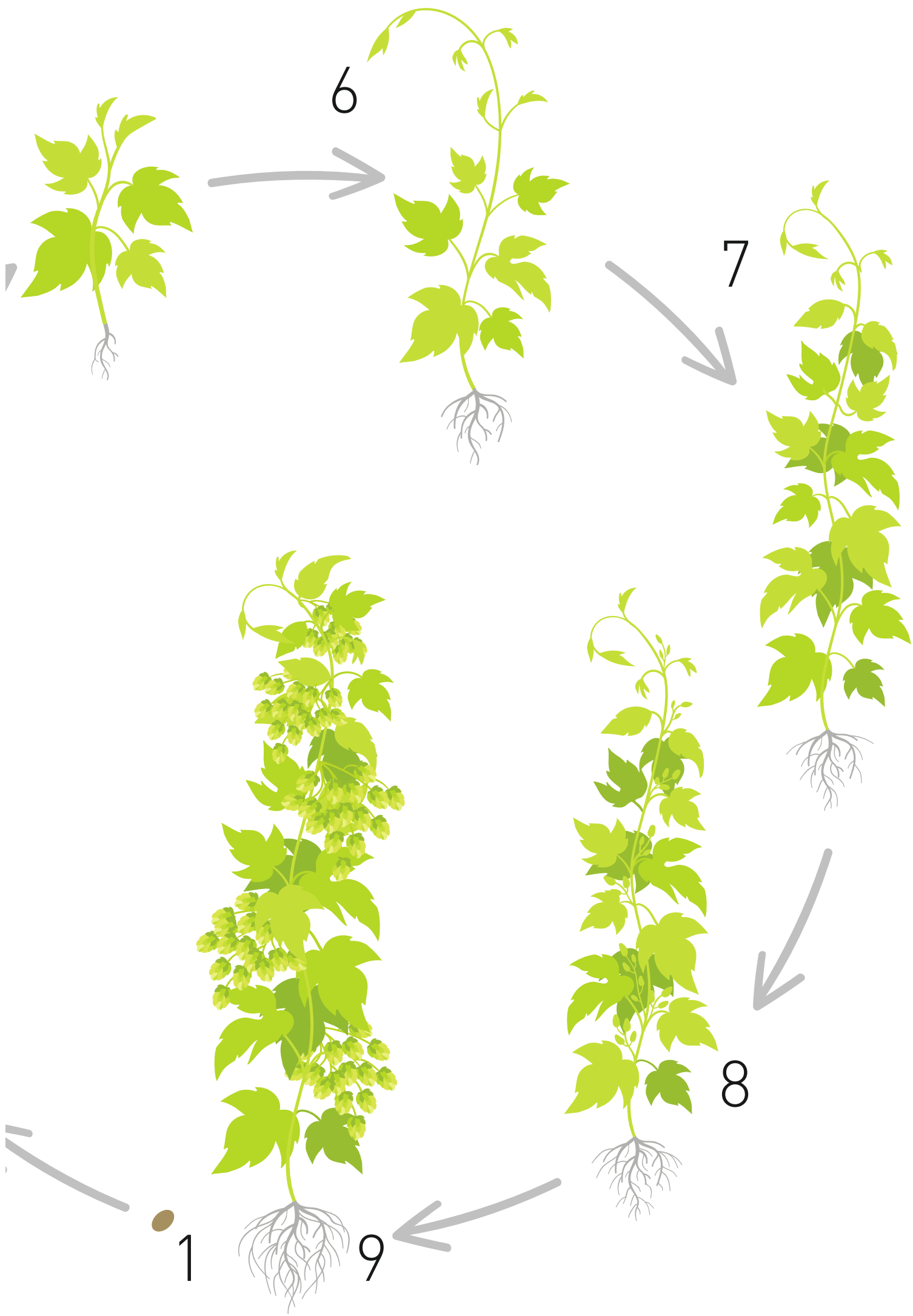
Jeder Schritt baut auf dem vorherigen auf: Du legst die Grundlagen, schärfst deine Idee, prüfst Markt und Kunden, entwickelst ein tragfähiges Geschäftsmodell, sicherst deine Finanzen, regelst Formalitäten, machst dich sichtbar, holst Feedback ein und wächst kontinuierlich weiter.

Der Kompass ist **kein starrer Plan**, sondern eine Orientierungshilfe: Du entscheidest, welche Werkzeuge du nutzt und in welchem Tempo du vorgehst. Wichtig ist: **starten, wachsen, dranbleiben – und nie die Freude an deiner Idee verlieren.**

In Gründung wachsen

1. Bei dir starten
2. Idee schärfen
3. Geschäftsmodell entwickeln
4. Plan erstellen
5. Finanzierung sichern
6. Absichern & vorsorgen
7. Sichtbar werden
8. Feedback einholen
9. Dranbleiben & Wachsen







„Gründen braucht Mut –
aber auch Orientierung
und ein starkes Netz-
werk. Hier bieten wir
Unterstützung.“

Johannes Hofner - Vorstand
KUS Landkreis Pfaffenhofen a.d. Ilm



Wir sind das **KUS Landkreis Pfaffenhofen a.d. Ilm**, ein 100%iges Tochterunternehmen des Landkreises. Mit unseren Angeboten gestalten wir die Entwicklung unserer Region in den Bereichen **Wirtschaftsentwicklung sowie Lebensraum- und Destinationsmanagement**.

In der Wirtschaftsförderung sind wir **Ansprechpartner für Unternehmen** bei standortrelevanten Themen und zugleich **Anlaufstelle für Existenzgründende**. Ein wichtiges Ziel unserer Arbeit ist es, beide Gruppen enger miteinander zu vernetzen – denn dort, wo Erfahrung, Ideen und Unternehmergeist zusammenkommen, entstehen neue Chancen.

In Gründung wachsen

Wir begleiten dich auf dem Weg in die Selbstständigkeit.

Jede große Idee beginnt klein – wie ein Samen, der wächst und Wurzeln schlägt. Du musst diesen Weg nicht allein gehen. **Wir unterstützen dich**, zeigen dir Orientierung und begleiten dich Schritt für Schritt – vom ersten Gedanken bis zum stabilen, wachsenden Unternehmen. Dabei vermitteln wir nicht nur Wissen und Werkzeuge, sondern helfen dir auch, die richtigen Kontakte zu knüpfen, Chancen zu erkennen und Stolpersteine frühzeitig zu umgehen.

So kannst du deine Idee mit Sicherheit und Selbstvertrauen umsetzen.

Du profitierst von **persönlicher Beratung, praktischen Werkzeugen** und einem **Netzwerk**, das Austausch und neue Impulse bietet. So entstehen Ideen, Kontakte und Chancen, die dein Unternehmen weiterbringen.

Unser Portfolio:



Begleitung

Wir sind an deiner Seite – von der ersten Idee über die nächsten Entwicklungsschritte bis zur Expansion.



Beratung

In unserer kostenfreien Existenzgründungsberatung prüfen wir deine Idee und zeigen die nächsten Schritte auf.



Netzwerk

Bei unseren Veranstaltungen lernst du andere Gründende und Unternehmen kennen, tauscht Erfahrungen aus und knüpfst Kontakte.

Der **Hopfen prägt unsere Region** und steht für Tradition, Qualität und Wachstum. Diese Verbindung aus **Tradition und Innovation** greifen wir im **KUS-Gründungskompass** auf: Die einzelnen Schritte orientieren sich am Wachstum einer Hopfenpflanze – vom Samen einer Idee bis zu einem stabilen Unternehmen.



Mit diesen Schritten in Gründung wachsen



➤ Schritt 1: **BEI DIR STARTEN**

Starte bei dir selbst – kläre Motivation, Stärken und persönliche Voraussetzungen.

Bevor du dich auf deine Geschäftsidee stürzt, lohnt es sich, ein realistisches Bild davon zu bekommen, was Selbstständigkeit bedeutet – für dich, deinen Alltag und deine Familie. Überlege, welche Motivation dich antreibt, welche Stärken du einbringst und in welchen Bereichen du noch lernen oder Unterstützung suchen solltest. Selbstständigkeit erfordert nicht nur fachliches Know-how, sondern auch kaufmännische Kenntnisse, Markt- und Branchenwissen sowie die Fähigkeit, Verantwortung zu übernehmen.

Nutze diesen Schritt, um deine persönliche Eignung zu reflektieren und erste Prioritäten zu setzen. Ein Tool, das dir dabei hilft, ist unser **Gründungs-Check-Up**: Er gibt dir eine Rückmeldung zu Motivation, persönlichen Voraussetzungen, Geschäftsidee, Marktkennntnis und Finanzen und zeigt auf, wo du gezielt weiterarbeiten oder Beratung nutzen solltest.

Werkzeuge & Hilfsmittel:

- Gründungs-Check-Up
- Golden Circle
- Gründungsberatung

NOTIZEN:

➤ Schritt 2: IDEE SCHÄRFEN

Forme aus deiner Idee ein klar verständliches und attraktives Vorhaben.

Wichtig ist, dass du dein Alleinstellungsmerkmal (USP) herausarbeitest – also den besonderen Mehrwert, den nur dein Angebot den Kunden bietet. Prüfe außerdem, welche Kunden du wirklich erreichen willst und welche Bedürfnisse sie haben.

Auch die **Marktbedingungen** sind entscheidend: Schau dir Wettbewerber, Trends und Chancen an. Nutze diese Erkenntnisse, um dein Konzept zu positionieren und realistisch einzuschätzen, wo deine Idee erfolgreich sein kann. So stellst du sicher, dass deine Geschäftsidee **klar, nachvollziehbar und marktfähig** ist – die Basis für alle weiteren Schritte, vom Geschäftsmodell bis zur Finanzierung.

Werkzeuge & Hilfsmittel:

- Value Proposition
- Persona
- Customer Journey

➤ Schritt 3: GESCHÄFTSMODELL ENTWICKELN

Definiere, wie dein Unternehmen funktioniert und Geld verdient.

Prüfe, welche Ressourcen du brauchst, welche Partner wichtig sind und wie deine Wertschöpfung aussieht. Der Abgleich mit deinen Kunden und dem Markt hilft, ein tragfähiges, skalierbares Geschäftsmodell zu entwickeln.

So legst du den Grundstein für ein nachhaltiges Unternehmen, das flexibel auf Marktveränderungen reagieren kann und langfristig erfolgreich ist.

Werkzeuge & Hilfsmittel:

- Business Model Canvas
- Value Proposition



➤ Schritt 4: **PLAN ERSTELLEN**

Fasse alle Überlegungen in einem klaren, strukturierten Geschäftsplan zusammen.

Er ist nicht nur Grundlage für Bankgespräche und Förderanträge, sondern hilft dir auch, deine Vision zu konkretisieren, Ziele zu definieren und den Weg dorthin Schritt für Schritt zu planen. Teste dein Konzept kritisch bei Freunden, Kollegen oder Mentoren, um Schwachstellen frühzeitig zu erkennen und Verbesserungspotenziale zu nutzen.

Achte dabei besonders auf Standortwahl, Struktur, realistische Finanzannahmen und die strategische Ausrichtung deines Unternehmens. Ein durchdachter Plan gibt dir Sicherheit, Orientierung und überzeugt zugleich potenzielle Partner und Geldgeber von deiner Idee.

Werkzeuge & Hilfsmittel:

- Business Model Canvas
- Gründungsberatung

GRÜNDUNGSBERATUNG TERMIN VEREINBAREN



Mit starken Partnern unterstützen wir dich auf deinem Gründungsweg. In Zusammenarbeit mit den Kammern IHK und HWK sowie der Expertise der AktivSenioren beraten wir dich ab Beginn deiner Gründungsidee. Wir als deine Wirtschaftsförderung bieten regelmäßige und kostenfreie Einzel-Beratungsgespräche an.

Termine & Anmeldung:

- gruendung@kus-pfaffenhofen.de

➤ Schritt 5:

FINANZIERUNG SICHERN

Plane, wie deine Gründung finanziell tragfähig wird.

Berücksichtige dabei nicht nur die Anlaufphase und die laufenden betrieblichen Kosten, sondern auch deine persönlichen Lebenshaltungskosten. So stellst du sicher, dass dein Unternehmen von Anfang an solide aufgestellt ist. Eigenkapital hilft, Abhängigkeiten zu reduzieren und Liquiditätsrisiken zu verringern.

Prüfe frühzeitig Förderprogramme, Zuschüsse und mögliche Kredite, und bereite Bankgespräche sorgfältig vor, damit du deine Finanzierung überzeugend darlegen kannst. Eine solide Finanzplanung gibt dir Sicherheit und die Freiheit, dich auf den erfolgreichen Aufbau deines Unternehmens zu konzentrieren.

Werkzeuge & Hilfsmittel:

- Übersicht Finanzierung
- KUS-Fördermittel-Beratung

➤ Schritt 6:

ABSICHERN & VORSORGEN

Schaffe rechtliche und persönliche Sicherheit, um dein Unternehmen auf einem stabilen Fundament aufzubauen.

Prüfe deine Kranken-, Renten- und Berufsunfähigkeitsversicherung ebenso wie mögliche betriebliche Risiken. Denke auch an Haftungsfragen, Verträge und weitere Absicherungen, die für deine Geschäftstätigkeit relevant sind.

Eine frühzeitige Vorsorge schützt dich und dein Unternehmen vor unvorhergesehenen Problemen und gibt dir die Ruhe, dich auf das Wachstum und den Erfolg deines Unternehmens zu konzentrieren.

Werkzeuge & Hilfsmittel:

- Gründungsberatung
- Nützliche Register

NOTIZEN:



➤ Schritt 7: SICHTBAR WERDEN

Mache dein Angebot bekannt und gewinne erste Kunden.

Damit dein Unternehmen erfolgreich startet, ist es entscheidend, dass potenzielle Kunden dein Angebot kennenlernen. Wähle Marketingmaßnahmen, die zu deinem Unternehmen und deiner Zielgruppe passen, und setze auf Kanäle, über die deine Kunden erreicht werden können.

Nutze Internetpräsenz, Social Media und den kostenlosen Eintrag ins Unternehmensregister, um deine Auffindbarkeit und Reichweite zu erhöhen. So legst du den Grundstein für erste Aufträge, wertvolle Kontakte und langfristige Kundenbeziehungen.

Werkzeuge & Hilfsmittel:

- Marketing Plan
- Persona
- Customer Journey

➤ Schritt 8: FEEDBACK EINHOLEN

Hole aktiv Feedback ein – teste deine Idee und stärke dein Konzept.

Beziehe von Anfang an Rückmeldungen ein, um deine Geschäftsidee, dein Konzept oder erste Produkte realistisch zu prüfen. Sprich mit potenziellen Kunden, erfahrenden Unternehmern, Mentoren oder innerhalb von Netzwerken.

So erkennst du Schwachstellen frühzeitig, kannst Anpassungen vornehmen und Chancen gezielt nutzen. Regelmäßiges Feedback unterstützt dich dabei, Entscheidungen fundiert zu treffen, Risiken zu minimieren und dein Unternehmen Schritt für Schritt auf einer soliden Basis wachsen zu lassen. Nutze diese Rückmeldungen auch, um Vertrauen aufzubauen und die Akzeptanz deines Angebots am Markt zu erhöhen.

Werkzeuge & Hilfsmittel:

- Feedbackgespräche
- Prototypen-Testing

NOTIZEN:

IM WACHSTUM ERFOLGSGESCHICHTEN



Unsere
Gründungsstorys:



➤ Schritt 9:

DRANBLEIBEN & WACHSEN

Bleibe dran – entwickle dein Unternehmen kontinuierlich und sichere langfristigen Erfolg.

Nach dem erfolgreichen Start ist es entscheidend, dein Unternehmen stetig weiterzuentwickeln. Nutze Netzwerke, Best-Practice-Beispiele und die vielfältigen Angebote des KUS, um wertvolle Impulse zu bekommen und neue Chancen zu erkennen. Ziehe bei Bedarf Unternehmensberater hinzu, um professionellen Rat einzuholen und komplexe Entscheidungen abzusichern. Reagiere frühzeitig auf Herausforderungen, passe Strategien an und nutze jede Gelegenheit zum Lernen. So legst du die Grundlage dafür, dass dein Unternehmen nicht nur wächst, sondern langfristig erfolgreich, stabil und widerstandsfähig bleibt.

kus-pfaffenhofen.de/gruendung



Werkzeuge & Hilfsmittel:

- Netzwerke nutzen
- Best Practices
- Austausch suchen



„Erfolg entsteht, wenn
Ideen auf die richtigen
Kontakte treffen -
wir öffnen die Türen.“

Johannes Hofner - Vorstand
KUS Landkreis Pfaffenhofen a.d.Ilm

Unser Netzwerk

Wir sind im Landkreis Pfaffenhofen und darüber hinaus hervorragend vernetzt – mit Politik, Kommunen und Unternehmen.

Unser Ziel ist es, dieses Netzwerk ständig auszubauen und es für Gründende nutzbar zu machen. So entstehen **Austausch, Kooperationen und wertvolle Impulse**, die dir helfen, dein Unternehmen erfolgreich zu starten und zu entwickeln.

kus-pfaffenhofen.de/gruendung



Gründungsregion 10

In der gesamten **Region 10** sind wir eng vernetzt und pflegen den Austausch zwischen Wirtschaft, Kommunen und Gründenden. So entsteht ein Umfeld, das neue Ideen fördert und nachhaltige Kooperationen unterstützt.

StarTEN

Wir sind stolz darauf, **Partner von starTen** zu sein – dem bayernweiten Netzwerk für Gründerinnen und Gründer. Über starTen haben unsere Gründenden Zugang zu Mentoring, Workshops und wertvollen Informationen für ihren Start in die Selbstständigkeit.

www.starten.business

**Auf dem Laufenden bleiben:
www.kus-pfaffenhofen.de/gruendung**



Verteiler

Erhalten gezielt unsere Gründungsangebote und Einladungen zu unseren Veranstaltungen



Newsletter

Unser KUS-Newsletter informiert zudem über relevante Themen aus der WiFö



Partner

Eine Übersicht aller Netzwerkpartner haben wir auf unserer Webseite zusammengefasst

Gründerpreis

Außerdem sind wir offizieller Kooperationspartner des **Gründerpreises** Ingolstadt. Das heißt: Wir unterstützen dich dabei, deine Bewerbung einzureichen, geben Tipps für die Vorbereitung und helfen dir, dein Unternehmen ins Rampenlicht zu rücken.

www.gruenderpreis-in.de

GRÜNDUNGSZENTREN

Im gesamten Gründungsumfeld ist der Zugang zu professioneller Infrastruktur, Beratung und Austausch entscheidend. Wir zeigen dir, welche Gründungszentren du nutzen kannst, um dein Unternehmen voranzubringen.

brigk Ingolstadt

Das brigkK ist das Gründungs- und Innovationszentrum in Ingolstadt.

Hier findest du Büros, Workshops, Netzwerkveranstaltungen und Mentoring speziell für Startups. brigk unterstützt Gründende in allen Phasen – von der Ideenentwicklung bis zur Markteinführung – und verbindet dich mit anderen Unternehmern und Experten der Region.

www.brigk.digital

WERK1 München

Das WERK1 in München ist ein führendes Zentrum für digitale Gründende und Startups.

Mit Coworking-Flächen, Events, Workshops und Expertennetzwerken bietet das WERK1 eine professionelle Infrastruktur und wertvolle Kontakte, gerade für technologieorientierte Ideen. Ein Besuch oder eine Mitgliedschaft kann dein Netzwerk erweitern und neue Impulse bringen.

www.werk1.com

Coworking im Landkreis Pfaffenhofen

Auch im Landkreis selbst gibt es Coworking-Spaces, die flexible Arbeitsplätze, Konferenzräume und kreative Arbeitsumgebungen bieten. Coworking ermöglicht dir:

- Netzwerken mit anderen Gründenden, Erfahrungsaustausch und Kooperationen
- Flexibles Arbeiten, ohne eigene Büroinfrastruktur aufbauen zu müssen
- Inspiration und Motivation, durch die offene, gemeinschaftliche Atmosphäre

Unser Tipp: Nutze Coworking, um Kontakte zu knüpfen, Ideen zu testen und dein Unternehmen effizient zu starten, während du gleichzeitig in der Region präsent bleibst.



GRÜNDUNGSFÖRDERUNG

Der Weg in die Selbstständigkeit kann finanziell herausfordernd sein. Wir unterstützen dich dabei, passende Fördermittel zu finden und zu beantragen. Dabei prüfen wir, welche Programme für dein Vorhaben infrage kommen – von regionalen und Landesprogrammen bis hin zu Förderungen auf Bundesebene.

Unsere Fördermittelberatung gibt dir:

- Übersicht über alle relevanten Förderungen, Zuschüsse und Darlehen
- Prüfung der Förderfähigkeit deines Projekts
- Unterstützung bei Anträgen und Formalitäten, damit du schnell und effizient starten kannst

So stellen wir sicher, dass dein Unternehmen von Anfang an finanziell abgesichert ist und du dich auf die Umsetzung deiner Idee konzentrieren kannst.



Sprich uns an!
Wir helfen gerne.



Kommunalunternehmen Strukturentwicklung
Landkreis Pfaffenhofen a.d.Ilm
Spitalstraße 7
85276 Pfaffenhofen a.d.Ilm

Vertreten durch den Vorstand: Johannes Hofner

T 08441 40074-40
gruendung@kus-pfaffenhofen.de

www.kus-pfaffenhofen.de

EIN GUTER LANDKREIS ZUM WACHSEN



DER LANDKREIS PFAFFENHOFEN A.D.ILM

Unser Landkreis Pfaffenhofen bietet beste Voraussetzungen, um mit deiner Idee erfolgreich zu starten und zu wachsen. Mit einer **starken Wirtschaft, gutem Netzwerk und kurzen Wegen zu Verwaltung, Politik und Partnern** findest du hier ideale Rahmenbedingungen für dein Unternehmen.

Wir unterstützen dich nicht nur mit Beratung, Fördermittelinformationen und Veranstaltungen, sondern sorgen auch dafür, dass du mit anderen Gründenden, etablierten Unternehmen und regionalen Akteuren vernetzt bist.

Der Landkreis verbindet Tradition und Innovation, bietet Raum für Kreativität und neue Ideen und ist ein Ort, an dem dein Unternehmen stabil wachsen und langfristig erfolgreich sein kann.

PLATZ FÜR MEHR NOTIZEN:

[illegible]

PLATZ FÜR MEHR NOTIZEN:

[illegible]

Hinweis:

Die vorliegende Broschüre bietet erste Informationen und Anregungen rund um das Thema Gründung, erhebt jedoch keinen Anspruch auf Vollständigkeit. Trotz sorgfältiger Erstellung kann für die inhaltliche Richtigkeit keine Gewähr übernommen werden. Eine individuelle Einzelberatung wird empfohlen.

Bildverzeichnis:

Alle Bilder sind im Eigentum des KUS Landkreis Pfaffenhofen a.d.Ilm.

Fotos @Franziska Märkl

Fotocollage Erfolgsgeschichten - die Fotorechte der einzelnen Gründer*innen liegen vor

Impressum:

Kommunalunternehmen Strukturentwicklung Landkreis Pfaffenhofen a.d.Ilm

Spitalstraße 7

85276 Pfaffenhofen a.d.Ilm

Vertreten durch den Vorstand: Johannes Hofner

T 08441 40074-40

info@kus-pfaffenhofen.de

www.kus-pfaffenhofen.de

Stand: März 2026

Deine praxisnahe Wirtschaftsförderung für den Landkreis Pfaffenhofen a.d.Ilm

Egal, ob du ansiedelst, umsiedelst oder dein Unternehmen erweiterst – wir helfen dir weiter. Kompetent, innovativ, wertschätzend, ehrlich und fest in der Region verwurzelt.

Nutze unsere Erfahrung und unser starkes regionales Netzwerk. Wir bringen Wirtschaft, Politik und Behörden zusammen und gestalten gemeinsam den Erfolg unseres Wirtschaftsstandorts. Wir freuen uns darauf, dich zuverlässig bei deinen Vorhaben zu begleiten!



Wirtschaftsentwicklung | Lebensraum- und Destinationsmanagement

Spitalstraße 7 | 85276 Pfaffenhofen a.d.Ilm
08441 40074-40 | info@kus-pfaffenhofen.de | www.kus-pfaffenhofen.de



[kus-pfaffenhofen](#)



[heimatverliebt_lkr_paf](#)



[kus.pfaffenhofen](#)